**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN**

**PROPOSAL KBMI 2021**

**DATA PENGUSUL**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nama Usaha *(bukan nama produk)* | : |  |
| Kapan Mulai Usaha | : | Sejak …. Bln/tahun atau …. Tahun…. Bulan  |
| Kategori *(pilih salah satu)* | : | 1. Makanan dan minuman
2. Jasa dan perdagangan
3. Industri kreatif
4. Produksi/budidaya
5. Teknologi terapan
 |
| TIM*(3-5 mahasiswa)* | : | Ketua:Nama – nimAnggota ( min 2 maks 4)1. Nama – nim
2. Nama – nim
3. Nama – nim
4. Nama – nim
 |
| Program Studi | : |  |
| Dosen Pembimbing*(harus dari PT yang sama, tidak harus sesuai program studi)* | : | Nama (dengan gelar) - NIDN/NIDK |

**TUJUAN MULIA**

1. Jelaskan pemicu dan tujuan mulia yang ingin anda wujudkan dalam mengembangkan usaha

|  |
| --- |
| Pemicu Tujuan MuliaTujuan Mulia |

1. Apa jenis usaha anda

|  |
| --- |
| Harus sesuai dengan hal mulia |

**PELANGGAN**

1. Jelaskan Segmentasi, targeting dan Positioning dalam usaha anda !

|  |
| --- |
| Segmentasi:Targeting:Positioning: |

1. Siapa saja yang menjadi pelanggan potensial dalam usaha anda dan berikan alasannya ?

|  |
| --- |
| Siapa saja pelanggannya:Apa alasanya: |

**PRODUK**

1. Apa masalah yang dihadapi calon pelanggan dan bagaiman solusi yang tawarkan melaui usaha anda ?

|  |
| --- |
| Masalah pelanggan?Solusinya? |

1. Sebutkan dan jelaskan secara spesifik produk/jasa yang anda tawarkan dalam usaha

|  |
| --- |
| Produk/Jasa serta penjelasan masing-masing produk |

1. Jelaskan apa yang menjadi keunggulan produk/jasa anda dibanding competitor

|  |
| --- |
| Produk …. Keunggulan ….Produk …. keunggulan…. |

1. Sebutkan siapa kompetitor usaha anda, jelaskan apa kelebihan dan kekurangan dari competitor

|  |
| --- |
| Siapa kompetitior anda? Apa kelebihannya, apa kekurangannya?1. ….
2. …
3. …
 |

1. Jelaskan aktivitas apa saja dalam usaha anda menciptakan produk / menawarkan jasa !

|  |
| --- |
| Jika produk🡪Ceritakan proses produksi dari bahan baku hingga siap dijualJika jasa 🡪 ceritakan bagaimana jasa anda, apa alat bantunya, jika ada bahan habis pakai jelaskan dan jelaskan pula prosesnya |

1. Sebutkan apa saja bahan baku dan atau alat bantu yang dibutuhkan dalam usaha anda

|  |
| --- |
| Bahan Baku:1. ….
2. …

…Alat Bantu:1. …
2. …

… |

**PEMASARAN**

1. Sebutkan dan jelaskan strategi pemasaran apa saja yang digunakan dalam usaha anda ! (disertai dengan bukti)

|  |
| --- |
| Apa strategi pemasaran anda? Dan apa yang anda lakukanBukti foto/screenshot atau apa saja silahkan dilampirkan |

1. Bagaimana strategi anda menangani komplain dari pelanggan ? (disertai dengan bukti)

|  |
| --- |
| Jelaskan jika ada complain dan solusi apa saja yang anda tawarkan |

1. Sebutkan secara spesifik mitra anda dalam menjalankan usaha

|  |
| --- |
| 1. Nama mitra, alamatnya dimana, apa usahanya
2. …
3. …
 |

1. Jelaskan apa saja peran yang dilakukan mitra usaha anda

|  |
| --- |
| 1. Nama mitra, perannya apa
2. …..
3. ….
 |

**SUMBER DAYA MANUSIA**

1. Sebutkan anggota tim dalam usaha Anda dan apa keahlian masing-masing !

|  |
| --- |
| 1. ..nama …., sebagai apa, apa keahlian yang dimiliki
2. …
3. …
 |

1. Apa saja tanggung jawab masing-masing personel tim Anda?

|  |
| --- |
| 1. Nama, apa tanggun jawabnya
2. …
3. …
 |

1. Apa target masing-masing anggota tim anda ?

|  |
| --- |
| 1. Nama, apa targetnya…
2. …
3. …
 |

**KEUANGAN**

1. Sebutkan sumber pendapatan usaha anda ?

|  |
| --- |
| Usaha anda mendapatkan udang masuk dari mana saja? #hindari hibah1. …
2. …
3. …
 |

1. Berapa rata-rata biaya operasional, pendapatan, dan keuntungan usaha anda minimal 6 bulan terakhir

|  |
| --- |
| #biaya operasonal, sebutkan#pendapatan, sebutkan#buat tabel pendapatan per bulan selama 6 bulan |

1. Peralatan penunjang langsung usaha, biaya habis pakai, biaya operasional, dll

|  |
| --- |
| # apa yang akan diajukan - penunjang langsung usaha# apa yang akan diajukan - biaya habis pakai# apa yang akan diajukan - biaya operasional |

**LAMPIRAN**

**Lampiran 1 Lembar Pengesahan**

|  |
| --- |
| #Ada format silahkan download di sim-pkmi |

**Lampiran 2 Laporan Keuangan dan Proyeksi, Kebutuhan Dana Pengembangan**

|  |
| --- |
| Laporan Keuangan…Proyeksi…Kebutuhan Dana Pengembangan… |

**Lampiran 3 Bukti Usaha (foto Produk, Produksi, Pemasaran, Lokasi Usaha, dan bukti2 lain yang menguatkan)**

|  |
| --- |
| Bukti Foto ProdukBukti ProduksiBukti PemasaranLokasi UsahaMitraBukti lain (jika ada, misal siup/tdp/website)Mitra ? |